

「暑い夏が来た！～飲み放題って儲かるの？～」

三戸呂 克美

夏は暑いもん、と思っている人は多いだろう。確かに暑い。こんなときはビアガーデンで、また居酒屋で冷えた生ビールでカンパ～イ、なんてこと考えただけでもよだれがたら～り！と出るわ、出るわ。ここで疑問が一つ出る。「飲み放題ってどうなの」って言う疑問。ネットのニュースで流れていた記事からネタをもらいました。

【飲み放題は店も客も得？一杯の原価はたった 150 円？店は損しない。】

こんなタイトルの記事を目にした。

まず最初に、「飲み放題の場合、客は平均で 1 人何杯くらい飲めるものなのか？」の分析から「平均 1 人当たり 4.5 杯」という。お酒の種類は、生中：グラスワイン：地酒：焼酎：カクテルやハイボールなど。次は「1 杯当たりいくらくらいのお酒を、飲み放題としてお店が用意しているか？」と、「飲み放題の金額がいくらか？」の 2 点がポイントになる。生ビールやワイン、日本酒（地酒）がコスト高になり、ソフトドリンクやサワー等コスト安のものと合わせて、1 杯 100 円くらいで考えるそう。そうすると、100 円×4.5 杯＝450 円。切り上げて「一人：500 円」というのが飲み放題材料のコストとなる。つまり「1,000 円飲み放題！」を付けても、お客さんは原価ベースでは元は取れない。しかし、売値ベースでは通常 1 杯 500 円で売っているドリンクを 4.5 杯飲んだら 2,250 円となり、それが 1,000 円で飲めるので、お客さんにとってはお得に感じる。飲食業界の材料費は 30%が「目安」といわれているそう。お店はかなりキツキツのなかで、工夫しながら経営しているという。

そんな中で「飲み放題」はお客さんにもお得感を感じられ、お店も一定の利益を上げられる。あとは、そのときの宴会趣旨に合わせて、お店や飲み放題の内容を選ぶと、幹事さんとして喜ばれることになる。

皆さんはこの夏お得感を感じる飲み放題に行かれますか？

も く じ

| | | |
|---------|---|-----|
| 特 集 | 『官兵衛も！武蔵も！弁慶も！ 伝説が息づく姫路 電動車椅子で楽しむためのバリアフリーガイドマップ』 (I、島本、宮野、米田、土田) | 2 |
| 行事報告 | 「しあわせの村体験合宿を終えて」 (島本卓) | 3 3 |
| | 「しあわせの村体験宿泊に参加して」 (U・S) | 3 5 |
| 行事報告 | 「全国頸髄損傷者連絡会総会 愛知大会報告」 (三戸呂克美) | 3 7 |
| 行事報告 | 「勉強会「障害者差別解消法を学ぼう」に参加して」 (I・M) | 3 8 |
| 行事報告 | 「兵庫頸損連「役員会」」 (土田浩敬) | 3 9 |
| 会員報告 | 「京都大作戦 2 0 1 6」 (I・Y) | 4 0 |
| 会員報告 | 「楽しかった頸損女子会」 (B・Y) | 4 4 |
| 連 載 | 「褥瘡(じょくそう) ③」 (三戸呂克美) | 4 5 |
| 新入会員 | 「新入会員紹介」 (Y・K) | 4 6 |
| 行事のお知らせ | | 4 7 |
| 入会案内 | | 5 0 |